



Ceres

Selected people in food & agri

Naudet Frères **Attaché Technico-commercial Agricole (h/f)**

Avez-vous une passion pour le milieu agricole ? D'un naturel entrepreneur, vous êtes proactif et structuré dans votre démarche commerciale ? Alors cette fonction pourrait vous intéresser.

Naudet Frères est une entreprise agricole familiale active à l'origine dans le secteur des grandes cultures. En 2017, les frères Naudet décident de s'associer et de se développer dans la culture, la transformation et la vente de légumes secs et d'ingrédients dérivés. Soucieux de répondre durablement à la demande du marché, ils développent des techniques innovantes pour cultiver des légumineuses telles que les haricots secs, les pois chiches ou la lentille. Parallèlement à cette activité, l'entreprise est également active dans la multiplication de semences fourragères, hybrides, protéagineuses et potagères. Au travers de ses deux sites de production et de contrats de culture de l'Eure au Médoc l'entreprise offre des produits et un service de qualité. Afin d'accompagner sa croissance et ses nombreux projets de développement, l'entreprise est à la recherche de plusieurs Attachés Technico-commerciaux régionaux.

Responsabilités

Prendre en charge le suivi et le développement de votre secteur

- Vous garanzissez le suivi des agriculteurs-partenaires afin d'assurer une production et une récolte conformes au cahier des charges puis vous coordonnez l'acheminement logistique des cultures vers le site de transformation.
- Sur base des objectifs, vous négociez et définissez avec les agriculteurs les plans de production alimentaires (haricots, pois chiches..) et semences (légumineuses, maïs, oléo-protéagineux et fourragères).
- Vous établissez et gérez les contrats de production en accord avec les besoins donnés par la direction.
- Vous prospectez de nouveaux partenaires et mettez en place des plans d'optimisation des cultures.
- Afin de fournir une solution complète aux agriculteurs, vous faites également la promotion des autres produits agricoles du catalogue (semences et fertilisants).

Profil

Plus qu'un CV, une personnalité de terrain avec d'excellentes aptitudes commerciales

Pré-requis

- Formation supérieure BAC à finalité agricole.
- Une première expérience commerciale dans le milieu agricole constitue un sérieux atout.
- Excellente maîtrise orale et écrite du Français.

Compétences

- De nature dynamique et enthousiaste, vous avez une approche client concrète et proactive.
- Vous êtes organisé et autonome avec une belle ouverture d'esprit.
- Doté d'une approche terrain, vous êtes structuré et savez vous montrer créatif dans la recherche de solutions.
- Vous êtes un communicateur-né capable de cerner et d'anticiper les attentes de vos partenaires.
- Toujours à l'écoute du marché, vous appliquez une veille concurrentielle active.



Ceres

Selected people in food & agri

Localisation

Poste en HOME OFFICE, déplacements sur votre secteur et visites ponctuelles au siège d'Arpheuilles (36)

Secteur nord-est : 77 / 51 / 10 / 89 / 58

Secteur centre-est : 45 / 18 / 36 / 03

Secteur Atlantique : 56 / 44 / 85 / 17 / 33 / 40

Offre

- Un environnement dynamique et innovant avec de nombreuses perspectives.
- Une fonction à forte valeur ajoutée au sein d'une entreprise familiale.
- Une rémunération attractive assortie d'avantages intéressants.

Intéressé ?

La mission de sélection et recrutement pour le poste susmentionné a été confiée de manière exclusive à CeresRecruitment. Pour tout complément d'information, n'hésitez pas à prendre contact avec Yann Martagex au +33 (0) 652491321. Pour nous envoyer votre candidature, merci de procéder via notre site web www.ceresrecruitment.fr.

Des informations complémentaires sur notre partenaire sont disponibles sur leur site www.naudet-freres.com. Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement.