

Ceres

Selected people in food & agri

Responsable technico-commercial agrofournitures (H/F/X) Walagri

Le monde agricole est passionnant n'est-ce pas ? Vous avez une approche commerciale qui force la confiance et qui vous permettrait d'y jouer un rôle clé ? Et si vous pouviez œuvrer au sein d'un groupe solide et leader sur son marché ? Lisez vite ce qui suit !

Filiale du groupe Arvesta, **Walagri** est leader du marché wallon en tant que fournisseur de produits destinés aux agriculteurs. Walagri produit et distribue des semences ainsi que des produits de nutrition et de protection des plantes. Toujours dans une démarche d'accompagnement des agriculteurs, Walagri est également le premier collecteur de céréales en Wallonie. C'est grâce à sa palette de produits et de services et à son niveau d'expertise que Walagri est un acteur incontournable sur son marché depuis plus de 150 ans. Pour la région de Tournai ils sont actuellement à la recherche d'un nouveau responsable technico-commercial dynamique et motivé.

Responsabilités

Développer et pérenniser votre marché afin d'atteindre les enjeux commerciaux

- Ambassadeur de Walagri sur votre secteur, vous entretenez et conseillez un portefeuille de clients agriculteurs existants dans la gestion de leur exploitation en leur proposant des solutions adaptées à leurs besoins.
- A l'affût de nouvelles opportunités, vous prospectez activement une nouvelle clientèle en concertation avec le directeur commercial.
- Vous assurez le suivi des services offerts à la clientèle en étroite collaboration avec les services internes.
- Vous prêtez une attention toute particulière aux nouveautés et tendances du marché que vous réperceutez en interne.
- Vous assurez un rôle de technicien et vous vous formez régulièrement afin de maîtriser les exigences en production végétale ainsi que la large gamme proposée par la société.
- En étroite collaboration avec le directeur commercial à qui vous rapportez, vous mettez en place des initiatives vous permettant de développer vos compétences et vos activités sur votre secteur.

Profil

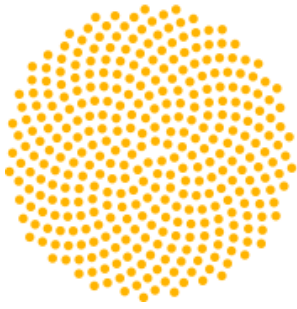
Chaussez vos bottes pour aller à la rencontre des agriculteurs et optimiser leurs performances

Pré requis

- Formation supérieure en agronomie ou expérience dans une fonction équivalente.
- Familier avec le secteur agricole, vous avez une affinité marquée pour la production végétale.
- Excellente maîtrise du Français, la connaissance d'une autre langue est un atout.
- Vous résidez dans la zone cible (région de Tournai, Ath, Silly, Péruwelz).

Compétences

- Orienté service, la satisfaction de vos clients est votre priorité.
- Communicateur dans l'âme, vous êtes à l'écoute et avez le sens des responsabilités.
- De nature dynamique et proactive, vous êtes rigoureux, flexible et autonome.



Ceres

Selected people in food & agri

Localisation

Sur la route, home office, visites ponctuelles au bureau.

Offre

Une fonction enrichissante et motivante au sein d'un groupe solide en perpétuelle croissance. Une ambiance de travail informelle et collégiale et beaucoup d'autonomie. Un package salarial compétitif ainsi que de nombreux avantages extra-légaux.

Intéressé ?

La mission de sélection et de recrutement pour le poste susmentionné a été confiée exclusivement à CeresRecruitment. Pour tout complément d'information, n'hésitez pas à prendre contact avec Nathalie Fossier au +32 (0)483 077782. Pour nous envoyer votre candidature, merci de procéder via notre site web www.ceresrecruitment.be.

Des informations complémentaires sur notre partenaire sont disponibles sur leur site www.walagri.be. Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement.