



Ceres

Selected people in food & agri

Naudet Frères Responsable Production Semences (h/f)

***Vous êtes passionné par la production végétale et avez de solides aptitudes commerciales ?
Vous avez envie d'avoir un réel impact et d'accompagner une société en pleine croissance ?
Alors cette fonction pourrait vous intéresser.***

Naudet Frères est une entreprise agricole familiale active à l'origine dans le secteur des grandes cultures. En 2017, les frères Naudet décident de s'associer et de se développer dans la culture, la transformation et la vente de légumes secs et d'ingrédients dérivés. Soucieux de répondre durablement à la demande du marché, ils développent des techniques innovantes pour cultiver des légumineuses telles que les haricots secs, les pois chiches ou la lentille. Parallèlement à cette activité, l'entreprise est également active dans la multiplication de semences fourragères, hybrides, protéagineuses et potagères. Au travers de ses deux sites de production et de contrats de culture de l'Eure au Médoc l'entreprise offre des produits et un service de qualité. Afin d'accompagner sa croissance et ses nombreux projets de développement, l'entreprise est à la recherche d'un Responsable Production Semences.

Responsabilités

Mise en place, coordination et développement de la filière semence

- En lien avec les obtenteurs, vous ciblez de nouvelles variétés et négociez les accords selon les besoins du marché.
- En partenariat avec les instituts techniques et les chambres d'agriculture vous mettez en place les essais des nouvelles variétés.
- Vous gérez et animez un réseau d'agriculteurs-multiplicateurs, placez et négociez les contrats et développez de nouveaux partenariats.
- Vous supervisez l'ensemble des opérations en champs, fournissez un accompagnement technique et faites le suivi des productions et des récoltes conformément aux spécifications techniques et aux volumes attendus.
- Vous mettez en place la politique commerciale par catégorie de clients (centrales d'achat, distributeurs, agriculteurs) et gérez les relations commerciales.
- Dans ce rôle stratégique, vous vous appuyez sur l'équipe commerciale présente sur le terrain et vous êtes rattaché aux administrateurs de l'entreprise.

Profil

Expert en techniques agricoles et stratège commercial

Pré-requis

- Ingénieur agronome ou technicien agricole chevronné, vous avez des connaissances en réglementations phytosanitaires et inscription variétale.
- Minimum 3-4 ans d'expérience en production agricole, une expérience commerciale constitue un must.
- La pratique courante de l'Anglais est requise.

Compétences

- Personne de terrain, vous êtes dynamique, proactif et orienté résultats.
- Doté d'un leadership naturel et d'excellentes aptitudes relationnelles vous permettant de constituer un solide réseau, vous êtes un excellent négociateur.
- Vous êtes flexible, avez le goût du challenge et faites rimer travail avec passion.



Ceres

Selected people in food & agri

Localisation

Poste en Home Office idéalement placé près du site de Palluau-sur-Indre (36), déplacements réguliers en France et à l'international de façon ponctuelle.

Offre

- Un environnement dynamique et innovant avec de nombreuses perspectives.
- Une fonction à forte valeur ajoutée au sein d'une entreprise familiale.
- Une rémunération attractive assortie d'avantages intéressants.

Intéressé ?

La mission de sélection et recrutement pour le poste susmentionné a été confiée de manière exclusive à CeresRecruitment. Pour tout complément d'information, n'hésitez pas à prendre contact avec Nathalie Fossier au +33 (0)9 70 70 04 08. Pour nous envoyer votre candidature, merci de procéder via notre site web www.ceresrecruitment.fr. Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement. Des informations complémentaires sur notre partenaire sont disponibles sur leur site www.naudet-freres.com. Un questionnaire de personnalité fait partie de la procédure de recrutement.